

4 月度「診断士 I T C クラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時 / 場所	H 1 9 年 4 月 1 6 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 1 5 名	足立秀夫さん、武藤康信さん、小谷泰三さん、川鍋 豪さん、形岡暁生さん、窪田靖彦さん、佐藤康生さん、清水英明さん、波形克彦さん、沼田邦男さん、吉田 武さん、神谷宏泰さん、睦好正治さん、陣場 健さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 1 9 年度総会 1) 会員数 : 3 8 名、委任状 1 6 名、出席 1 3 名 総会は成立。 2) 1 8 年度活動報告 : 出席者全員の賛同を得て、承認された。 3) 1 9 年度活動予定 : 出席者全員の賛同を得て、承認された。 4) 現行役員は全員 1 9 年度も引き続き担当する。</p> <p>2 . 「経営戦略策定事例について」 (講師 : 武藤康信会員)</p> <p>1) 経営計画策定資料 : 経済産業省 H P と自己作成資料を使用 経営計画の意義 経営計画の内容 ・ 経営計画策定のための分析 ・ 経営戦略の策定 ・ 経営計画の策定 ・ 経営計画の実行管理 経営計画の効果</p> <p>2) A 社経営戦略策定プロジェクト プロジェクトの立ち上げと計画 会社概要 外部環境調査・分析 自社分析 S W O T 分析 戦略マップ 実施計画の作成</p> <p>3 . 今後のテーマ募集中 (安藤まで) ・ 6/18 : 募集中 (4 月末日まで) ・ 7/17 : 募集中 (5 月末日まで) ・ 8/20 : 「ロングテール・マーケティング」(波形克彦会員)</p> <p>4 . 東京支部・新入会員説明会 ・ 4 月 2 1 日(土)、13:00 からフォーラム 8 で開催 ・ 説明員 : 吉田さんと安藤</p> <p>5 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「I T 等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。 ・ 行う方 : 講師でも、参加者でも、どちらでも O K です。 ・ 方法 : A 4 で 1 ~ 2 枚にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う (5 ~ 1 0 分程度)。</p>
次回	<p>・ テーマ : 「中小企業向け ASP 工場管理システム Mercury-K の紹介」 (講師 : 須藤文雄氏)</p> <p>・ 日時 : 5 月 2 1 日 (月) 1 8 : 3 0 ~</p> <p>・ 場所 : 京橋区民館 中央区京橋 2 - 6 - 7</p>

作成 (4 / 1 9) : 安藤一彦

5 月度「診断士ITCクラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時 / 場所	H 1 9 年 5 月 2 1 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 2 0 名	足立秀夫さん、石川秀朝さん、川鍋 豪さん、形岡暁生さん、窪田靖彦さん、 小坂信二さん、田中憲之さん、田中弘一さん、宮川政義さん、武藤康信さん、 吉田 武さん、角 利明さん、神谷宏泰さん、睦好正治さん、黒川貴弘さん、 小畑満芳さん、新木啓弘さん、宮前雄二さん、水谷晃仁さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「中小企業向け ASP 工場管理システム Mercury-K の紹介」 (講師：NTTアドバンステクノロジー(株)須藤文雄氏)</p> <p>1) F A オープン推進協議会の説明 2) Mercury-K 概要書、カタログ ・ 中小企業をターゲットとした A S P 生産管理システム ・ 月額費用：1 9 , 8 0 0 円 ~ 5 0 , 0 0 0 円 + ・ 無線 P O P あり 3) 生産管理システム (部品加工) ・ 製造指示 ・ 工程進捗、稼働実績 ・ 工数作業実績 ・ 工場現状分析 4) 生産管理システム (組立編) 5) 生産管理システム (受発注) ・ 見積、受注、返品、売上、請求書 ・ 発注、受入</p> <p>2 . 今後のテーマ</p> <p>・ 7/17 : 「製造業 ERP・受注生産管理システム 777 シリーズ」の紹介」 (ケンワテクノロジー(株)磯貝健一氏) ・ 8/20 : 「ロングテール・マーケティング」(波形克彦会員)</p> <p>3 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「IT等」に関する最新情報等の提供・説明 も行いたいと思います。 ・ 行う方：講師でも、参加者でも、どちらでもOKです。 ・ 方法：A 4 で 1 ~ 2 枚にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに 情報提供・説明を行う (5 ~ 1 0 分程度) 。</p>
次回	<p>・ テーマ：「業務パッケージソフトの比較」 (講師：安藤一彦会員)</p> <p>・ 日時：6 月 1 8 日 (月) 1 8 : 3 0 ~</p> <p>・ 場所：京橋区民館 中央区京橋 2 - 6 - 7</p>

作成 (5 / 2 2) : 安藤一彦

6 月度「診断士ITCクラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時 / 場所	H 1 9 年 6 月 1 8 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 1 5 名	足立秀夫さん、小谷泰三さん、川鍋 豪さん、形岡暁生さん、窪田靖彦さん、 櫻井 勲さん、佐藤康生さん、眞武清志さん、宮川政義さん、吉田 武さん、 神谷宏泰さん、睦好正治さん、安齋慎哉さん、新木啓弘さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「業務パッケージソフトの紹介・比較」 (講師：安藤一彦会員)</p> <p>1) パッケージソフトの位置づけと種類 2) 販売管理ソフトの機能構成例 3) 販売管理パッケージソフトの種類と概要 ・ソリマチ(株)：2 種類 ・弥生(株)：2 種類 ・ピーシーエー(株)：4 種類 ・(株)オビツビ`ジ`ネソコンサルタント：4 種類 4) 会計パッケージソフトの種類と概要 ・ソリマチ(株)：2 種類 ・弥生(株)：2 種類 ・ピーシーエー(株)：2 種類 ・(株)オビツビ`ジ`ネソコンサルタント：2 種類 5) 顧客管理パッケージソフトの種類と概要 ・ソリマチ(株)：1 種類 ・弥生(株)：1 種類 ・ピーシーエー(株)：1 種類 ・(株)オビツビ`ジ`ネソコンサルタント：1 種類 6) B S L システム研究所 ・顧客らくだ：3 種類 ・販売らくだ：2 種類 ・出納らくだ：2 種類</p> <p>2 . 今後のテーマ ・8/20：「ロングテール・マーケティング」(波形克彦会員) ・9/18：テーマ/講師を募集中</p> <p>3 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「IT等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。 ・行う方：講師でも、参加者でも、どちらでもOKです。 ・方法：A 4 で1~2 枚にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う(5~10 分程度)。</p>
次回	<p>・テーマ：「製造業 ERP・受注生産管理システム 777 シリ-ズ」の紹介」 (講師：ケウウテクノ(株)磯貝健一氏)</p> <p>・日時：7 月 1 7 日(火)、1 8 : 3 0 ~</p> <p>・場所：京橋区民館 中央区京橋 2 - 6 - 7</p>

作成(6 / 1 9)：安藤一彦

7月度「診断士ITCクラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時 / 場所	H19年 7月17日、18:30 ~ 20:30 京橋区民館
参加者 18名	足立秀夫さん、小谷泰三さん、川鍋 豪さん、形岡暁生さん、窪田靖彦さん、櫻井 勲さん、高橋邦雄さん、田中憲之さん、田中弘一さん、町田行雄さん、宮川政義さん、吉田 武さん、澤田博次さん、通堂重則さん、神谷宏泰さん、安齋慎哉さん、永井純一さん、安藤一彦
内 容	<p>1. 「製造業 ERP・受注生産管理システム777シリーズ」の紹介」 (講師：ケユウテクノ(株)、山口謙治氏・磯貝健一氏)</p> <p>1) 山口氏から、777シリーズが育った過程(中小企業密着)と意思について説明があった。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・100名以下の中小製造業向け ・単品部品/ユニット部品 生産管理システム ・納入実績は300社以上 ・基本システム価格：638万円 納入実績価格600万円?(内、カスタマイズ費は200万円平均) ・ACCES上で構築している ・クライアント数は無償MSDAサーバーを使っているため、5台に制限している。SQLサーバーを使えば、クライアント数の制限はなし <p>2) 磯貝氏から、主な機能について、流れ順に操作説明があった。</p> <p>標準システム</p> <ul style="list-style-type: none"> ・受注管理、売上管理 ・工程管理 ・発注管理、仕入管理 など <p>オプションシステム</p> <ul style="list-style-type: none"> ・見積管理、在庫管理、負荷管理 ・EDI取込、図面管理、バーコード作業入力 など <p>2. 今後のテーマ</p> <ul style="list-style-type: none"> ・9/18: テーマ/講師を募集中(7月30日まで) <p>3. 今までの例会に比べて、「+ を！」</p> <p>今後、主テーマ以外に、「IT等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・行う方：講師でも、参加者でも、どちらでもOKです。 ・方法：A4で1~2枚にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う(5~10分程度)。
次回	<ul style="list-style-type: none"> ・テーマ:「ロングテール・マーケティングについて」 (講師：波形克彦会員) ・日時: 8月20日(月)、18:30 ~ ・場所: 京橋区民館 中央区京橋2-6-7

作成(7/18): 安藤一彦

8 月度「診断士 I T C クラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時 / 場所	H 1 9 年 8 月 2 0 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 2 3 名	足立秀夫さん、波形克彦さん、石川秀朝さん、小谷泰三さん、川鍋 豪さん、佐藤康生さん、清水英明さん、高橋邦雄さん、田中憲之さん、田中弘一さん、宮川政義さん、吉田 武さん、澤田博次さん、通堂重則さん、神谷宏泰さん、睦好正治さん、安齋慎哉さん、黒川貴弘さん、小畑満芳さん、新木啓弘さん、永井純一さん、棕野誠司さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「ロングテール・マーケティングについて」 (講師：波形克彦会員)</p> <p>1) W e b 2.0 時代の潮流 ・ W e b 2.0 とは ・ 新業態の登場・背景</p> <p>2) ロングテールとは ・ 考え方、意味 ・ ロングテール論の生まれた背景、効用</p> <p>3) 「20 対 80 の原則」の間違い</p> <p>4) W e b 進化の段階</p> <p>5) ロングテール論はこうして生まれた ・ 新語の誕生・普及 ・ ネット書店の販売 ・ ヘットとテール定義 ・ ロングテールの 4 段階 ・ ロングテール「3・9 の原則・法則」 ・ ロングテール理論の 6 つのポイント</p> <p>6) ロングテール対応の在庫システム</p> <p>2 . 今後のテーマ ・ 10/15 例会：テーマ/講師を募集中 (8 月 31 日まで)</p> <p>3 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「I T 等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。 ・ 行う方：講師でも、参加者でも、どちらでも O K です。 ・ 方法：A 4 で 1 ~ 2 枚にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う (5 ~ 10 分程度)。</p>
次回	<p>・ テーマ：「企業再生に必要な経営改善計画について」 (講師：形岡 暁生会員)</p> <p>・ 日時：9 月 1 8 日 (火) 1 8 : 3 0 ~</p> <p>・ 場所：京橋区民館 中央区京橋 2 - 6 - 7</p>

作成 (8 / 2 1) : 安藤一彦

9 月度「診断士 I T C クラブ」懇話会の報告

http://shindan-itc.org/

日時/場所	H 1 9 年 9 月 1 8 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 1 5 名	形岡暁生さん、伊藤喜和夫さん、小谷泰三さん、川鍋 豪さん、佐藤康生さん、高橋邦雄さん、田中憲之さん、田中弘一さん、沼田邦男さん、宮川政義さん、吉田 武さん、神谷宏泰さん、永井純一さん、椋野誠司さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「企業再生に必要な経営改善計画について」 (講師：形岡 暁生会員)</p> <p>1) 企業再生とは 2) 信用格付けと自己査定について ・正常先、要注意先、破綻懸念先、実質破綻先、破綻先 3) 信用区分および債務者区分の手続き 決算書の徴求と財務諸表のコンピュータ登録 実態財務の検討 財務スコアの算出 履行状況の把握 財務格付けの付与 定性要因による修正 信用格付けの付与 債務者区分の確定 4) 経営改善計画書の作成ステップ ステップ 1 現状分析と課題の抽出：財務分析、環境分析 ステップ 2 財務目標の設定：目標利益の設定、収支計画策定 ステップ 3 改善策の具体化：行動計画表の作成 ステップ 4 計画書の策定：改善計画書を策定 ステップ 5 改善計画の実施：計画書の開示、経営計画発表会 ステップ 6 差異分析の実施：毎月、計画の進捗を確認 5) 正常化とは 6) 記入例：経営改善計画書</p> <p>2 . 情報提供 1) I T C Conference、モノづくり応援隊 in 大田区 2) 平成 2 0 年は中小企業でも、S a a S が注目される</p> <p>3 . テーマ募集 ・ 11/19 例会のテーマ/講師を募集中！(希望者は 9 月 30 日までに安藤へ)</p> <p>4 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「I T 等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。 ・ 行う方：講師でも、参加者でも、どちらでも O K です。 ・ 方法：A 4 で 1 頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う (5 ~ 1 0 分程度) 。</p>
次回	<p>・ テーマ：「ものづくり I T 化の最近の話題について」 (講師：佐藤康生会員)</p> <p>・ 日時：1 0 月 1 5 日 (月)、1 8 : 3 0 ~</p> <p>・ 場所：京橋区民館 中央区京橋 2 - 6 - 7</p>

作成 (9 / 1 9) : 安藤一彦

10月度「診断士ITCクラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時/場所	H19年10月15日、18:30~20:30 京橋区民館
参加者 14名	足立秀夫さん、佐藤康生さん、石川秀朝さん、川鍋 豪さん、窪田靖彦さん、 櫻井 勲さん、田中弘一さん、沼田邦男さん、吉田 武さん、通堂重則さん、 睦好正治さん、永井純一さん、椋野誠司さん、安藤一彦
内 容	<p>1. 「ものづくりIT化の最近の話題について」 (講師：佐藤康生会員)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) 顧客との共同商品開発 <ul style="list-style-type: none"> ・ R社の腕時計開発 2) スピードあるモノ開発力 CAE/CAD/CAM <ul style="list-style-type: none"> ・ システムの流れ ・ CAEシステムの概要、中小企業のCAE活用 ・ CAMシステムの概要、2次元から3次元CADへ ・ 3次元CADにおける設計検討 3) 3次元軽量化モデルの登場 <ul style="list-style-type: none"> ・ XVL活用の展開 ・ コンカレント・エンジニアリング ・ XVL活用例 ~ 4) 製品データ管理 (PDM) とは 5) CAE/CAD/CAM 一貫デジタル工場 <ul style="list-style-type: none"> ・ 携帯電話機プラスチック成形・金型の事例 ~ 6) 試作の迅速化 <ul style="list-style-type: none"> ・ 3次元積層造形法の原理と種類 7) 技能伝承問題におけるIT活用 <ul style="list-style-type: none"> ・ 技能の技術化 ・ 技能伝承ソリューションツールの登場 ・ 日立のe-Meister、動画活用法、作業分析法 8) 自治体のものづくり支援 <p>2. 例会のテーマ/講師の募集</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 12月17日：「反省会&懇親会」 ・ 1月21日：テーマ/講師を募集中！ <p>3. 今までの例会に比べて、「+」を！</p> <p>今後、主テーマ以外に、「IT等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 行う方：講師でも、参加者でも、どちらでもOKです。 ・ 方法：A4で1頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う(5~10分程度)。
次回	<ul style="list-style-type: none"> ・ テーマ：「受託ソフトウェア開発業2社の財務分析と改善方向」 (講師：窪田 靖彦会員) ・ 日時：11月19日(月)、18:30~ ・ 場所：京橋区民館 中央区京橋2-6-7

作成(10/16): 安藤一彦

11月度「診断士ITCクラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時/場所	H19年11月19日、18:30~20:30 京橋区民館
参加者 17名	足立秀夫さん、窪田靖彦さん、小谷泰三さん、川鍋 豪さん、形岡晩生さん、 櫻井 勲さん、清水英明さん、高橋邦雄さん、宮川政義さん、吉田 武さん、 澤田博次さん、通堂重則さん、睦好正治さん、椋野誠司さん、藤井徹郎さん、 高野武彦さん、安藤一彦
内 容	<p>1. 「受託ソフトウェア開発業2社の財務分析と改善方向について」 (講師：窪田 靖彦会員)</p> <p>1) 受託ソフトウェア業の状況について 短期経済観測：大企業と中堅企業は、ほぼ横ばい。 中小企業は悪化傾向にあり。</p> <p>2) 幹部従業員に行なった財務研修について 2社合同(計20名弱)で、3回に渡って、財務研修を行なった。 形態：座学、個人学習およびグループ学習。</p> <p>1回目：貸借対照表と損益計算書の見方、財務分析の基本 株式公開会社A社の財務分析を解説</p> <p>2回目：受託ソフトウェア開発業2社(B,C社)の財務分析 B社とC社の財務分析から幹部従業員が両者の特長を 検討。</p> <p>3回目：両者財務分析、強み・改善すべき事項等から幹部従業員 が両社の営業戦略を考案。 売上高ABC分析表は、縦軸を顧客、横軸をサービス にして予め作成。</p> <p>2. 当懇話会を「研究会にしたい」に関する提案(足立代表から)</p> <p>1) 当初、「研究会」と「懇話会」は支部の所属が異なって作られた。 数年前から両者を統合する話が上がっていた。</p> <p>2) ITCクラブは、他の「研究会」と同様な活動をしている。 補助金も研究会のほうが、若干高い。</p> <p>3) 正式には4月1日スタートしたいが、その前から、準備したい。 懇話会「診断士ITCクラブ」は当面残す予定。 実活動は「研究会」の方で行なう予定。 <u>「研究会の名称」を募集。事務局まで。</u> 参加者に意見を求めたが、「反対の方」はなかった。</p> <p>3. 例会のテーマ/講師の募集</p> <ul style="list-style-type: none"> ・1月21日例会：テーマ/講師を募集中！（11月29日まで） ・2月18日例会：テーマ/講師を募集中 <p>4. 今までの例会に比べて、「+」を！」 今後、主テーマ以外に、「IT等」に関する最新情報等の提供・説明 も行いたいと思います。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・行う方：講師でも、参加者でも、どちらでもOKです。 ・方法：A4で1頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに 情報提供・説明を行う（5~10分程度）。
次回	<ul style="list-style-type: none"> ・テーマ：「19年度の反省会と懇親会」 ・日時：12月17日(月)、19:00~21:00 ・場所：魚や一丁 銀座本店、中央区銀座1-2-3(首都高速道路下・中央通側2F) 03-3564-2555

作成(11/21): 安藤一彦

12月度「診断士ITCクラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時/場所	H19年12月17日、19:00~21:00 魚や一丁
参加者 15名	足立秀夫さん、石川秀朝さん、川鍋 豪さん、形岡晩生さん、佐藤康生さん、清水英明さん、高橋邦雄さん、田中弘一さん、眞武清志さん、宮川政義さん、武藤康信さん、神谷宏泰さん、椋野誠司さん、藤井徹郎さん、安藤一彦
内 容	<p>1. 19年度の反省会&懇親会</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ ITCは海外へ目を向けたほうがビジネスになるのでは。 ・ ビジネスとして、ITベンダーを重点3分野で組織化したい。 ・ 更新ポイントが2ポイントしかない。今後、取得を目指す。 ・ ビジネスは製造業を中心に支援したい。CADも対応したい。 ・ ものづくり応援隊で鳥根県へ主張し、セミナーを実施した。県のバックアップが強力と感じた。 ある区から、CAD導入の専門家の紹介を依頼された。 ・ グローバル化が進んでいるので、英語力を付けたい。 ・ ITCになったばかり。コーティングも身に付けたい。 <p>など、色々な反省、抱負をいただいた。</p> <p>2. 当懇話会を「研究会にしたい」に関する提案（足立代表から）</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 研究会の名称は「診断士ITC研究会」に決まりました。 <p>3. 今後の例会のテーマ/講師</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 2月18日例会:「ITCプロセスと見える化の融合」(ITCA 阿部 満氏) <p>4. 今までの例会に比べて、「+ を！」</p> <p>今後、主テーマ以外に、「IT等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 行う方: 講師でも、参加者でも、どちらでもOKです。 ・ 方法: A4で1頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う(5~10分程度)。
次回	<ul style="list-style-type: none"> ・ テーマ:「SaaS入門(Software as a Service)」(講師:武藤康信会員) ・ 日時:1月21日(月) 18:30~20:30 ・ 場所:京橋区民館

作成(12/18):安藤一彦

1 月度「診断士 I T C クラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時/場所	H 2 0 年 1 月 2 1 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 1 6 名	足立秀夫さん、武藤康信さん、川鍋 豪さん、形岡晩生さん、窪田靖彦さん、田中弘一さん、宮川政義さん、山下 義さん、吉田 武さん、通堂重則さん、睦好正治さん、安齋慎哉さん、黒川貴弘さん、新木啓弘さん、藤井徹郎さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「 S a a S 入門 (Software as a Service) 」 (講師 : 武藤康信 会員)</p> <p>1) 経済産業省の資料からの S a a S 概要に関する抜粋</p> <p>2) S a a S の仕組み S a a S のメリット : 5 つ S a a S = A S P ? A S P から S a a S へ A S P の進化形としての S a a S の特徴は セキュリティ面の不安は解消されたか 自前主義からの脱出 サービス化時代の情報システム戦略 S a a S か自社開発かの判断基準 S a a S の T O C をどう考えるか S a a S 導入における 1 0 の留意点</p> <p>3) 参考資料</p> <p>2 . 今後の活動や H P 等に関する提案</p> <p>1) 現在のホームページは会員向けの内容となっているが、これでよいか。 顧客向けにしなくても良いか。</p> <p>2) 実務等を行なう場合は、プロジェクト方式でやった方が良いのでは。</p> <p>3) 3 月頃までに具体化する。(安藤メモ : 会員がどう思っているか、把握する必要があるのでは。アンケートをとるか。)</p> <p>3 . 当懇話会を「研究会にしたい」に関する提案 (足立代表から)</p> <p>1) 研究会の名称は「診断士 I T C 研究会」に決まりました。 日常の活動は、従来の懇話会と大差はない。</p> <p>2) 正式には、4 月 1 日以降となる。</p> <p>4 . 3 月 17 日例会 : 講師/テーマを募集中 (1 月 30 日まで)</p> <p>5 . ウェルカムスプリングフォーラム (新入会員説明会、4 月 19 日) I T C クラブでも 1 コマ設けるので、説明・勧誘員を 1 名募集中。</p> <p>6 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「I T 等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。 ・方法 : A 4 で 1 頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに 情報提供・説明を行う (5 ~ 10 分程度) 。</p>
次回	<p>・テーマ : 「 I T C プロセスと見える化の融合 」 (講師 : I T C A 阿部 満氏)</p> <p>・日時 : 2 月 1 8 日 (月)、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0</p> <p>・場所 : 京橋区民館</p>

2 月度「診断士 I T C クラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時/場所	H 2 0 年 2 月 1 8 日、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 1 7 名	川鍋 豪さん、小谷泰三さん、形岡晩生さん、清水英明さん、田中憲之さん、田中弘一さん、沼田邦男さん、眞武清志さん、吉田 武さん、通堂重則さん、神谷宏泰さん、睦好正治さん、新木啓弘さん、水谷晃仁さん、棕野誠司さん、藤井徹郎さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「 I T 経営と可視化の融合 」(講師 : フリッジリサーチ&コンサルティング 阿部 満氏)</p> <p>1) 現代に企業経営者に求められるもの 2) まず、第一に求められる資質は「経営課題認知力」 日本商工会議所 : アンケート調査 今後どのような企業になりたいか 今後重視する経営課題は I T で不足しているものは</p> <p>3) 経営課題を解決する経営改革実行力「経営改革力」 SONY の例 松下電器産業の例 中堅 A 書籍販売会社の例</p> <p>4) I T を活用して経営課題を解決する力「 I T 経営力」 I T 経営と可視化の融合のコンセプト I T 経営可視化戦略フレームワークの全体概要図 新ビジネスモデル構築への I T 活用 営業・マーケティングへの I T 活用 経営意思決定の合理化・スピード化への I T 活用 仕事の仕組み改善と連携、統合化への I T 活用</p> <p>5) 可視化 (情報活用) 後の人間の行動科学</p> <p>2 . 今後の例会テーマ ・ 4 月 21 日 : 「中小企業のための共通 E D I 」(講師 : 川内 晟宏氏)</p> <p>3 . ウェルカムスプリングフォーラム (新入会員説明会、4 月 19 日) I T C クラブでも 1 コマ設けるので、説明・勧誘員を 2 名募集中。 1 名は通堂さん、他の 1 名を募集中!</p> <p>4 . 「19 年度出席ゼロの方に継続の意志を確認」(途中経過の報告) ・ 名簿会員数 : 55 名、「出席ゼロの方」: 1 7 名 継続 3 名、退会 6 名、残り 8 名は返事なし (返事がない方は退会となります)</p> <p>5 . 今までの例会に比べて、「+ を！」 今後、主テーマ以外に、「 I T 等」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。 ・ 方法 : A 4 で 1 頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う (5 ~ 10 分程度)。</p>
次回	<p>・ テーマ : 「中小製造業の経営課題と事例」(講師 : 川鍋 豪会員)</p> <p>・ 日時 : 3 月 1 7 日 (月)、1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0</p> <p>・ 場所 : 京橋区民館</p>

作成 (2 / 1 9) : 安藤一彦

3 月度「診断士 I T C クラブ」懇話会の報告

<http://www.shindan-itc.org/>

日時/場所	H 2 0 年 3 月 1 7 日、 1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 京橋区民館
参加者 1 7 名	足立秀夫さん、川鍋 豪さん、小谷泰三さん、形岡晩生さん、窪田靖彦さん、田中憲之さん、田中弘一さん、波形克彦さん、沼田邦男さん、宮川政義さん、武藤康信さん、吉田 武さん、通堂重則さん、神谷宏泰さん、小野 司さん、椋野誠司さん、安藤一彦
内 容	<p>1 . 「中小製造業の経営課題と事例」 (講師：川鍋 豪会員)</p> <p>1) 企業経営者の課題認識 (1) ~ (5) 事業を展開する上での課題と関心 (2007 中小企業白書) 今後数年以内に行う必要のある設備投資の目的 (2007 中小企業白書)</p> <p>2) 企業支援実績の一覧：アポとり 企業訪問 有償支援</p> <p>3) 公的支援制度の利用例</p> <p>4) わが社の戦略づくり：経営戦略策定プロセス</p> <p>5) 中小製造業の経営課題と改革支援事例の一覧</p> <p>6) 経営戦略策定事例</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ C (株) ・ D (株) ・ E (株) ・ F (有) ・ G (有) <p>7) まとめ：経営課題の解決に戦略づくりが近道</p> <p>8) 雑感：企業支援ニーズの事例</p> <p>2 . 今後の例会テーマ</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 5 月 19 日 (月) : 講師/テーマを募集中 (3 月 31 日まで) ・ 6 月 16 日 (月) : 講師/テーマを募集中 ・ 7 月 23 日 (水) : 「 SaaS の活用による IT コストの削減 」 (波形克彦会員) <p>3 . ウェルカムスプリングフォーラム (新入会員説明会、 4 月 19 日) 説明・勧誘員を川鍋さんと通堂さんをお願いしました。</p> <p>4 . 今までの例会に比べて、「 + を ! 」 今後、主テーマ以外に、「 I T 等 」に関する最新情報等の提供・説明も行いたいと思います。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 方法： A 4 で 1 頁程等にまとめ、主テーマ後に、参加者向けに情報提供・説明を行う (5 ~ 10 分程度)。
次回	<ul style="list-style-type: none"> ・ テーマ：「総会」 & 「中小企業のための共通 E D I 」 (講師：川内 晟宏氏) ・ 日時： 4 月 2 1 日 (月)、 1 8 : 3 0 ~ 2 0 : 3 0 ・ 場所：京橋区民館

作成 (3 / 1 9) : 安藤一彦